

COMMERCIAL CHARGÉ D'AFFAIRES - F/H - CDI

Présentation de l'entreprise

Forte de son expérience nationale et internationale, spécialisée dans l'équipement de stabulation agroalimentaire pour le commerce et l'industrie de la viande, l'entreprise NORMANDIE STABULATION est située à proximité de Mortagne au Perche (61).

Notre équipe s'appuie sur son savoir-faire et sa maîtrise de la technologie industrielle pour assurer la réussite de nos installations. Nos process sont rigoureusement étudiés afin d'améliorer la productivité, la sécurité et le bien-être animal. La difficulté, l'unicité et la diversité des conceptions, en font un domaine et une expérience hors du commun.

Nos produits : Machines spéciales regroupant mécanique, hydraulique, pneumatique et automatisme.

Nos valeurs : la satisfaction client, la qualité des produits, ainsi que l'innovation.

Présentation de l'équipe

Notre équipe est composée :

- ✎ D'un service Commercial
- ✎ D'un Bureau d'études
- ✎ D'un service Achats
- ✎ D'un service Assemblage / Préparation
- ✎ D'une équipe Montage
- ✎ D'un service après-vente

Votre challenge au quotidien ?

Vous assurez l'interface avec nos clients et leur proposez des solutions adaptées à leurs besoins. Vous suivez nos projets, de l'élaboration du devis jusqu'à la facturation, selon le savoir-faire et les capacités de production de l'entreprise. Vous jouez un rôle de conseiller technique auprès de nos clients.

Au sein d'une équipe commerciale, vous bénéficiez à votre arrivée d'une formation interne spécifique aux métiers traités par nos clients. Vous respectez les bonnes pratiques et directives de l'entreprise. Vous êtes en relation avec tous les services de l'entreprise.

Vos missions principales sont :

- ✎ Développer et accompagner les projets auprès de nos clients, notamment les coopératives agricoles et les abattoirs.
- ✎ Analyser les besoins, conseiller les clients et proposer les solutions techniques les plus adaptées.
- ✎ Réaliser les études techniques, concevoir les solutions et élaborer les plans d'ensemble et de détail sur AutoCAD ou tout autre logiciel de CAO.
- ✎ Établir les devis, réaliser le chiffrage des projets et préparer les offres technico-commerciales.
- ✎ Assurer le suivi complet des affaires, de la prise de besoin jusqu'à la facturation, en garantissant le respect des délais, des coûts et de la qualité.
- ✎ Promouvoir l'ensemble des produits et services de l'entreprise.
- ✎ Fidéliser et développer un portefeuille clients grâce à une présence régulière sur le terrain.
- ✎ Identifier de nouvelles opportunités commerciales et assurer une veille du marché.
- ✎ Participer aux réunions commerciales, de lancement d'affaires et de suivi de chantier.
- ✎ Assurer la coordination entre les clients, le bureau d'études, les équipes de production et les différents services de l'entreprise.
- ✎ Réaliser un reporting régulier de votre activité et communiquer les évolutions techniques et commerciales aux services concernés.

Les avantages du poste ?

- └ Salaire brut : Annuel entre 40 et 55K€, en fonction du profil
- └ Type d'emploi : Cadre
- └ Prime variable liée au chiffre d'affaires développé.
- └ Véhicule de société.
- └ Ordinateur portable et téléphone professionnel.
- └ Mutuelle prise en charge à 50 % par l'entreprise.
- └ Chèques cadeaux en fin d'année.
- └ Des déplacements en France et ponctuellement à l'international

Pourquoi rejoindre notre équipe ?

- └ Une entreprise reconnue à l'international.
- └ Des missions variées et à forte valeur technique.
- └ Une grande autonomie dans votre organisation.
- └ Une équipe conviviale et un environnement de travail collaboratif.
- └ La possibilité de pouvoir voyager dans différentes régions de France et dans différents pays

Votre profil ?

Vous êtes titulaire d'une formation de niveau Bac+2 minimum (BTS, DUT ou équivalent) en mécanique, génie industriel ou dans un domaine technique, ou d'un diplôme d'ingénieur. Vous justifiez d'une expérience réussie en tant que technico-commercial, chargé d'affaires ou sur un poste similaire.

Vous possédez de solides connaissances techniques en mécanique, ainsi qu'un véritable sens du service client. Reconnu(e) pour vos qualités relationnelles, votre capacité d'écoute et votre aptitude à négocier, vous savez instaurer une relation de confiance avec vos interlocuteurs.

Rigoureux(se), autonome et organisé(e), vous appréciez le travail en équipe et faites preuve d'adaptabilité dans la gestion de vos projets. Vous maîtrisez les outils bureautiques, notamment le Pack Office. La connaissance d'AutoCAD ou d'un logiciel de CAO constitue un réel atout.

Le permis B est indispensable afin d'assurer les déplacements réguliers chez nos clients en France et, ponctuellement, à l'international

Vous souhaitez rejoindre une entreprise à taille humaine, reconnue pour son expertise, où l'innovation, l'autonomie et l'esprit d'équipe sont au cœur de chaque projet ? Postulez dès maintenant en nous transmettant votre CV. Nous étudierons votre candidature avec attention et confidentialité.

Alors n'hésitez plus ! Rejoignez une équipe passionnée et contribuez à la réalisation de projets techniques uniques

Candidature avec CV détaillé à adresser à :

NORMANDIE STABULATION – ZI Les Gaillons – 61400 St HILAIRE LE CHÂTEL
ou par mail à info@norstab.fr / f.reverdiau@norman-sa.com